



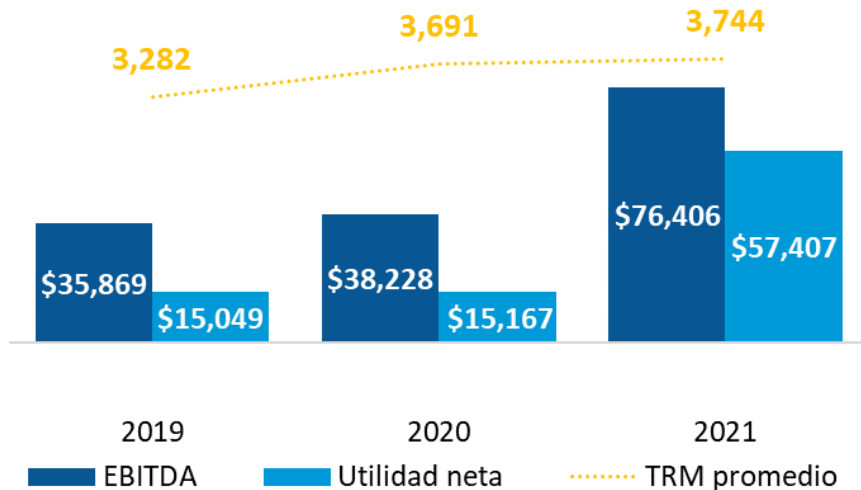
Teleconferencia de Inversionistas

Resultados 2021-Q4

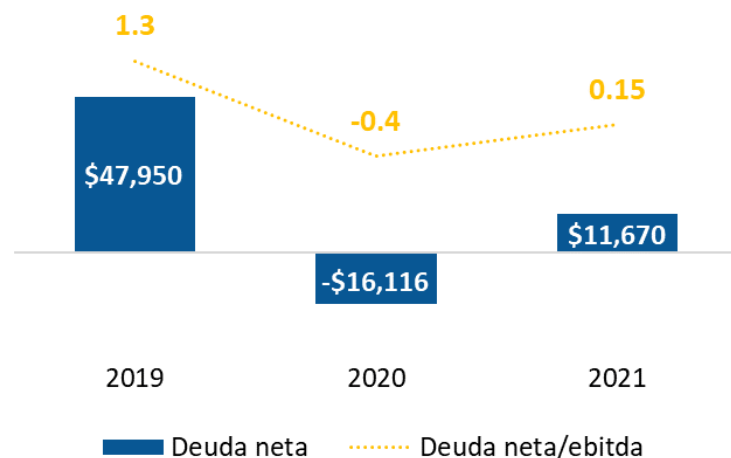
enka

Resultados acumulados

Ebitda - Utilidad Neta (\$millones)



Endeudamiento Neto (\$millones)



EBITDA (\$76,406 MM; +\$38,178MM)

- Resultado histórico logrado por la recuperación de los mercados afectados por el COVID-19, mayor TRM y margen de los negocios.
 - La gestión de la coyuntura de suministro mundial garantizó la logística y consecución de materias primas logrando mantener las ventas recuperadas tras la pandemia.
 - El posicionamiento en la región permitió a Enka aprovechar oportunidades generadas por la crisis de suministro asiático y consolidarse como proveedor estratégico en la región.

UTILIDAD NETA (\$57,407 MM; +\$42,241MM)

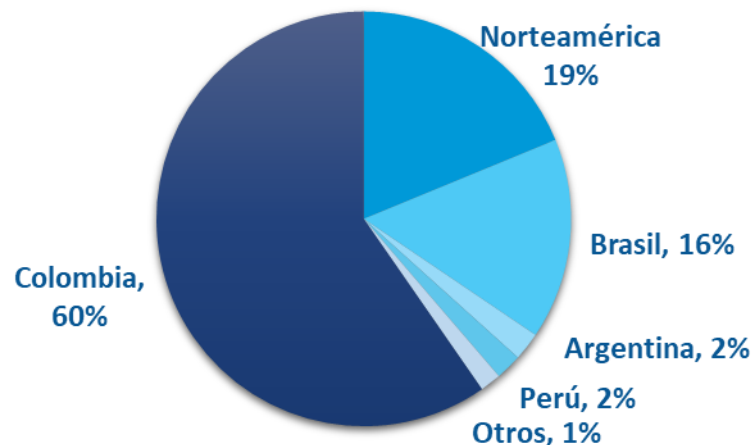
- Superior al año anterior por el mejor resultado operativo, optimización de costos financieros y menor impacto de diferencia en cambio, compensaron efecto en impuesto diferido por reforma tributaria

SITUACIÓN FINANCIERA

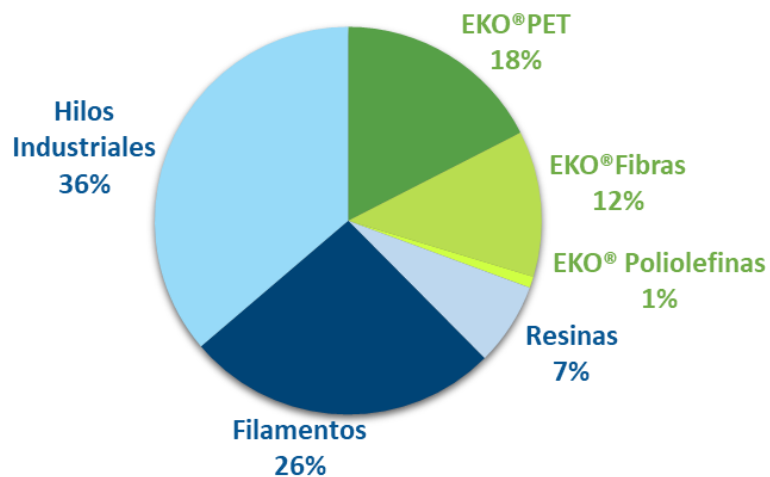
- Situación financiera fortalecida de cara a la entrada en operación a finales de 2022 de la nueva planta B2B con un bajo nivel de endeudamiento neto cerrando en 0.15 veces EBITDA, tras realizar inversiones de capital por más de \$38,000 millones en la nueva planta de EKO®PET y garantizar el capital de trabajo requerido por la recuperación de las ventas e incremento en precios internacionales.

Ventas por destino y línea

Ventas por destino



Ventas por línea (sin vPET)



INGRESOS OPERACIONALES (\$535,825MM;+\$177,267MM)

- Las ventas de negocios recurrentes ascendieron a \$499,102MM, con un incremento del 41% (7.5% en volumen) principalmente por recuperación de la demanda, mayores precios internacionales y TRM
- La reactivación temporal de las ventas de PET virgen representó ingresos por \$36,723MM (2020:\$3,503MM).

DESTINOS

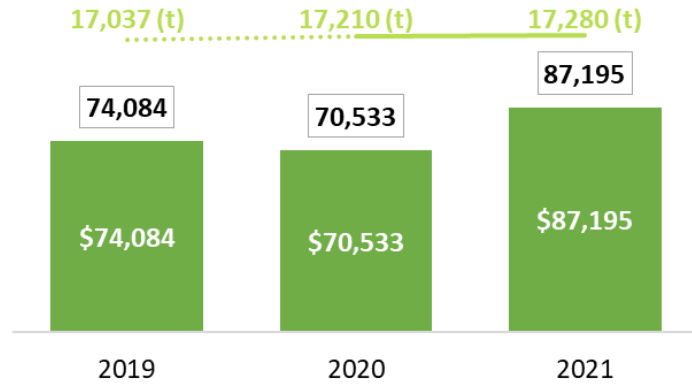
- Las exportaciones alcanzaron los USD 57MM y representaron el 40% de las ventas totales (2020:43%)
- Las ventas a Norteamérica crecen 44% en dólares, alcanzando USD 27 millones principalmente de Lona e Hilo Técnico
- Brasil crece un 32% en dólares impulsado por mayores ventas de Lona y Filamentos de Nylon

LÍNEAS DE NEGOCIO

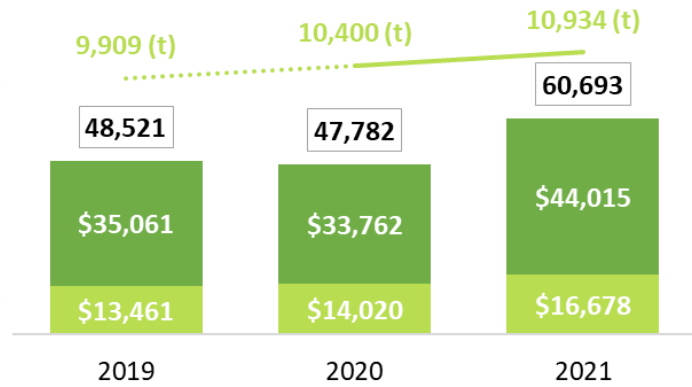
- Recuperación de los negocios ubica la participación de los negocios a niveles pre-COVID

Negocios Verdes

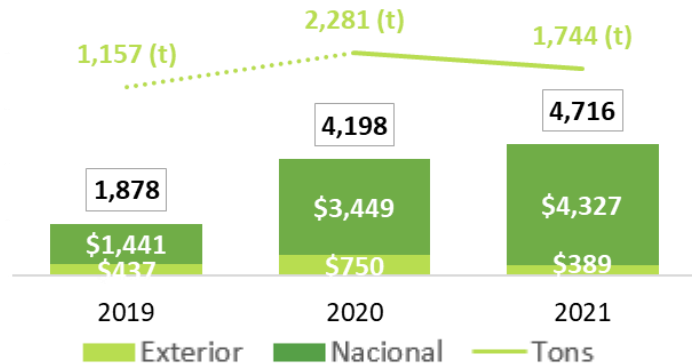
EKO®PET



EKO®Fibras



EKO®Poliolefinas



EKO®PET (+70t;0%)

- Incremento en precios internacionales por alta demanda mundial impulsada por avances en normatividad de sostenibilidad.

EKO®FIBRAS (+534t;5%)

- Recuperación del volumen afectado en 2020 por el COVID-19.
- La actualización tecnológica de la planta ha permitido el desarrollo de nuevas Fibras para los mercados de geotextiles y ropa de hogar

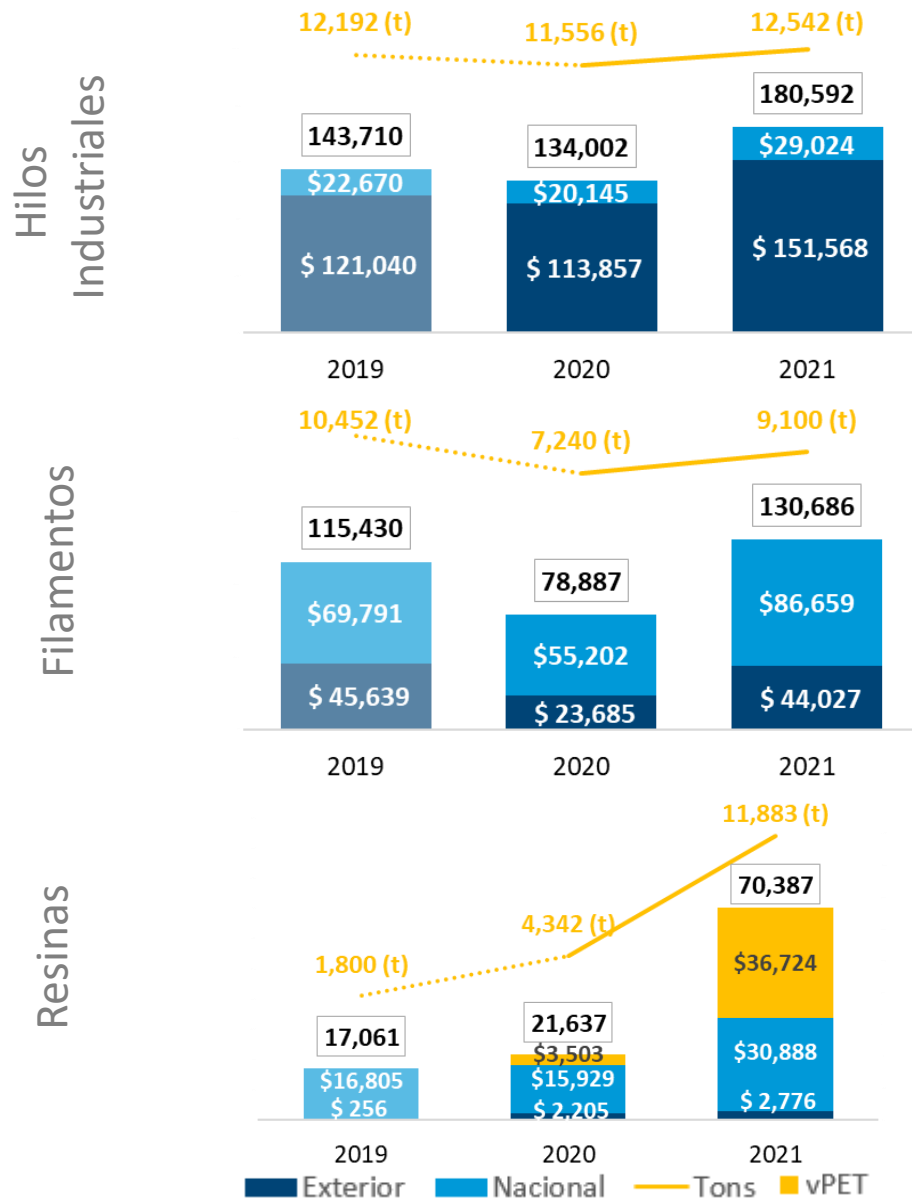
EKO®POLIOLEFINAS (-537t;-24%)

- Continuamos con la estrategia de desarrollo de productos de alto valor agregado, a la espera de resultados de las homologaciones en grandes marcas de productos fabricados a partir de la resina *Revoloop*® desarrollada con DOW

RED DE RECICLAJE

- Crecimiento del 24% en 2021 abasteciendo 100% de las necesidades actuales y preparando la entrada en operación de la nueva planta de EKO®PET

Negocios Textiles & Industriales



HILOS INDUSTRIALES (+986t;9%)

- Incremento en Lona para llantas (+1,023t) por recuperación de la demanda y posicionamiento en clientes estratégicos. En Hilo técnico aumentan las ventas a USA y Colombia en contra de destinos de exportaciones menos rentables

FILAMENTOS (+1,860t;26%)

- Recuperación de la demanda tras ser la línea más afectada por las restricciones al comercial por COVID-19
- En 2021, las ventas de Nylon superaron las de Poliéster

RESINAS (+1,022t;31%)

- Reactivación temporal de producción de PET virgen en alianza con Alpek permitió realizar ventas por 7,566t, apoyando la reactivación de la industria
- La recuperación de la demanda y los nuevos desarrollos para recubrimiento de embutidos favorecen las ventas (+538t)



Proyecto de planta de reciclaje de PET B2B

- ✓ La construcción de la nueva planta de EKO®PET avanza bajo cronograma, alcanzando desembolsos por el 38% de la inversión local y un 30% sobre la compra de equipos
- ✓ En los próximos meses se inicia el montaje de los equipos en la planta, para iniciar operaciones a finales del 2022



Bodega d Producto Terminado



PTAR y Patio de botellas



Área del Proyecto

Proyecto de planta de
reciclaje de PET B2B
(Frentes de trabajo)

Sesión de preguntas

¿Por qué se observa una disminución de los márgenes en el cuarto trimestre de 2021?

Las materias primas y fletes tuvieron aumentos importantes durante el año, generando efectos positivos por consumo de inventarios a menor costo. En el último trimestre ese efecto fue menor y por eso los márgenes se normalizan

¿Cuál es la sensibilidad de la caja frente al incremento de la tasa de cambio y el precio del petróleo? ¿Qué tan beneficiosos son los actuales precios del petróleo?

Históricamente los altos precios del petróleo han favorecido la compañía porque encarece los fletes y aranceles de productos importados. Por su parte, la TRM alta también es positiva porque hay un alto porcentaje de ventas indexadas al dólar.

Actualmente lo más difícil es la consecución y suministro de materias primas. Además, la volatilidad genera variación en márgenes ya que cuando suben los precios se tienen materias primas adquiridas a precios más bajos, cuando baja sucede lo contrario.

¿En cuánto aumentan los ingresos y el EBITDA con la nueva planta de PET?

El proyecto está estimado que se llena en 5 ó 6 años, por lo tanto, dependerá de la recolección de botellas

¿Cuántas toneladas procesa la nueva planta?

La planta actual de botella a botella es de 18.000 toneladas, la nueva es de 24.000 toneladas año.

Sesión de preguntas

¿Cuánto es el EBITDA y los ingresos en el primer trimestre de 2022?

La situación geopolítica a nivel mundial ha incrementado los precios de algunos productos y ha hecho más difícil la logística. Sin embargo, se espera un buen trimestre

¿Cuál fue la ocupación de la planta en 2021 y cual será en el primer trimestre de 2022?

La planta estuvo en el año 2021 con ocupación del 100%, en el primer trimestre de 2022 será igual

¿Por qué no se cambia la propuesta de distribución de utilidades por una reserva para readquirir acciones?

Se va a analizar la propuesta y se va a dar traslado a la Junta Directiva

¿Por qué se cambia el financiamiento del proyecto del 100% al 65%?

Los buenos resultados de la compañía permiten bajar este porcentaje de financiamiento y abrir la posibilidad de analizar otros proyectos principalmente en reciclaje de otros plásticos diferentes a PET



enka