

**enka**



**Teleconferencia Inversionistas  
Resultados 2020-Q2**

# Ingresos Operacionales

Luego de una reducción en los ingresos operacionales del 20% al cierre del primer semestre, como consecuencia del COVID-19, los mercados estratégicos comienzan a recuperarse

Ventas (\$millones)



Volumen (toneladas)



## NACIONAL

- El mercado local se reduce 16% por menor demanda del sector textil por COVID-19, compensado parcialmente por EKO®PET, que ha operado al 100% para garantizar el abastecimiento de materias primas al sector de bebidas, y EKO®Poliolefinas (+387%) por la consolidación de homologaciones

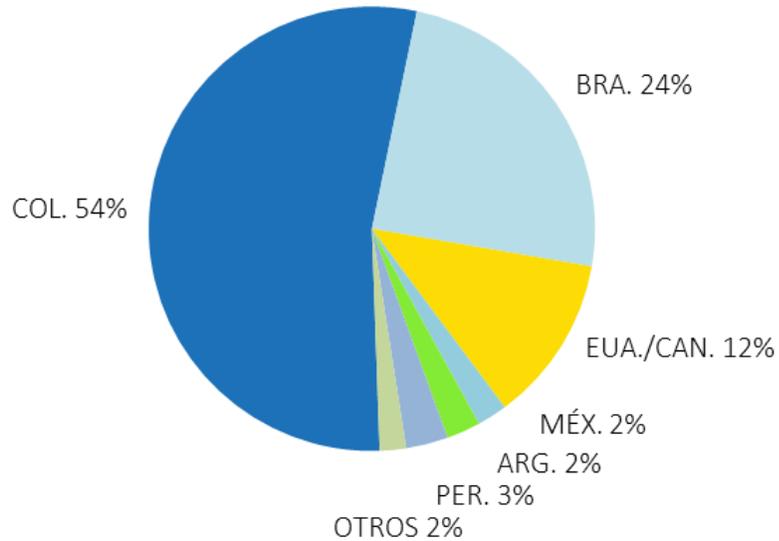
## EXPORTACIÓN

- Las exportaciones se contraen un 24%, principalmente en Brasil, por efectos del COVID-19, afectando la demanda de Lona, Nylon Textil y EKO®Fibras, efecto mitigado por un mejor desempeño del mercado norteamericano, que crece un 10%
- Las exportaciones alcanzan los USD 19.2 millones y representan el 44% del total de las ventas (2019:47%)

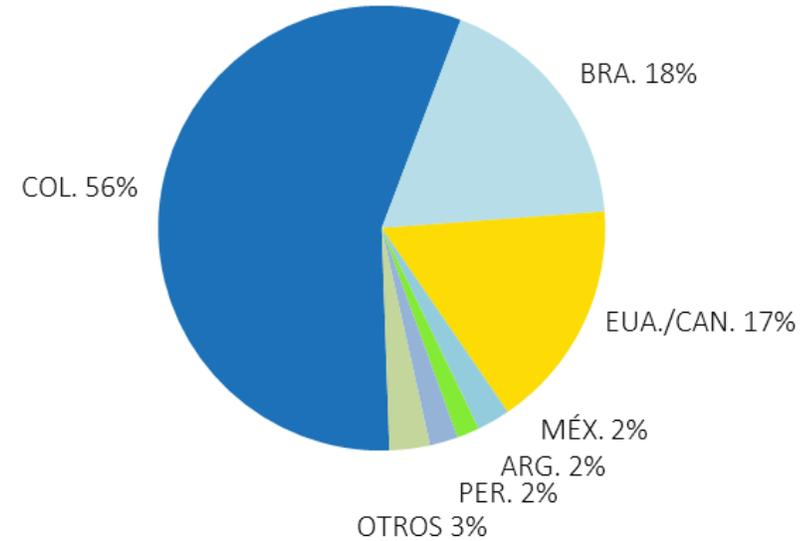
# Ventas por destino

El mercado norteamericano ha tenido un desempeño sobresaliente, alcanzando una participación en ventas del 17%, como resultado de la diversificación de mercados y homologación de nuevos clientes

## Ventas por destino 2019



## Ventas por destino 2020

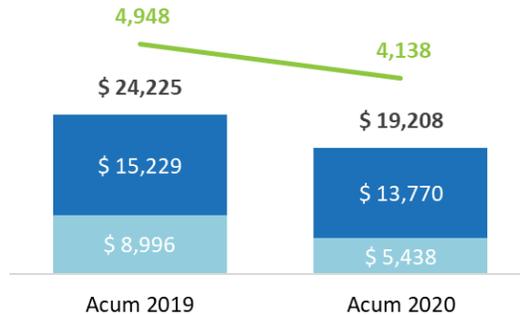


# Ventas – Negocios Verdes

EKO®PET



EKO®Fibras



EKO®Poliolefinas



\* Ventas sin subproductos, cifras en millones de pesos

## EKO®PET (+382t;5%)

- En lo corrido del año ha operado al 100% incluyendo los meses de abril y mayo marcados por las fuertes restricciones por el confinamiento
- Reducción en los ingresos por menores precios internacionales

## EKO®FIBRAS (-810t;-16%)

- Reducción del volumen por efecto del COVID-19, afectando principalmente las exportaciones a Brasil. No obstante, se empieza a observar una recuperación gradual en la demanda

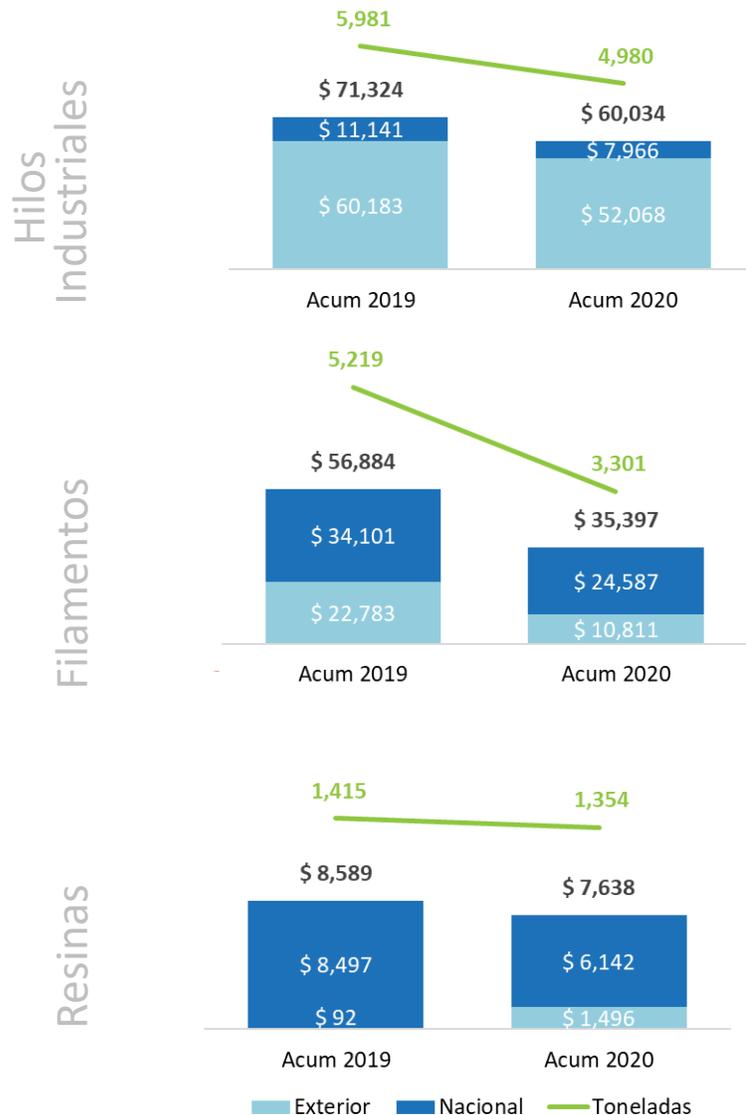
## EKO®POLIOLEFINAS (+794t;318%)

- Consolidación de homologaciones en diferentes mercados, logrando transformar todas las tapas y etiquetas de las botellas que se reciclan actualmente en la compañía.

## RED DE RECICLAJE

- EKO RED abre un nuevo acopio en Barranquilla para fortalecer nuestra presencia en la Costa Atlántica
- La recolección de botellas se contrajo 7% frente al año anterior, inferior a la reducción del sector de bebidas de -16.4% (fuente DANE ene-may)

# Ventas – Negocios Textiles e Industriales



## HILOS INDUSTRIALES (-1,001t; -17%)

- Reducción de las ventas principalmente por efectos de la pandemia.
- Para el segundo semestre tenemos una mejor dinámica, tanto en Lona para llantas en Estados Unidos y Brasil, como en Hilos Técnicos

## FILAMENTOS (-1,918t; -37%)

- Esta línea ha sido la más afectada por el COVID-19, ya que su recuperación depende de la reapertura del comercio, el cual aún se encuentra limitado por las restricciones sanitarias y el menor consumo
- En conjunto con algunos clientes se han desarrollado aplicaciones para bioseguridad (prendas hospitalarias, tapabocas) y ropa cómoda para el hogar (*loungewear*)

## RESINAS (-61t; -4%)

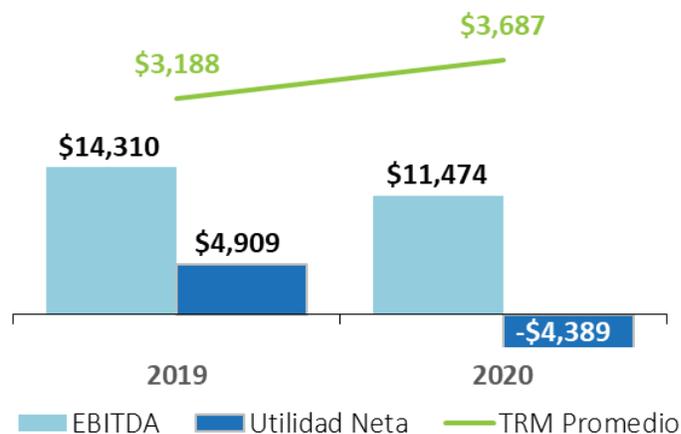
- La estrategia para diversificar exportaciones a destinos como Ecuador y México mitigaron la menor demanda del sector local

\* Ventas sin subproductos, cifras en millones de pesos

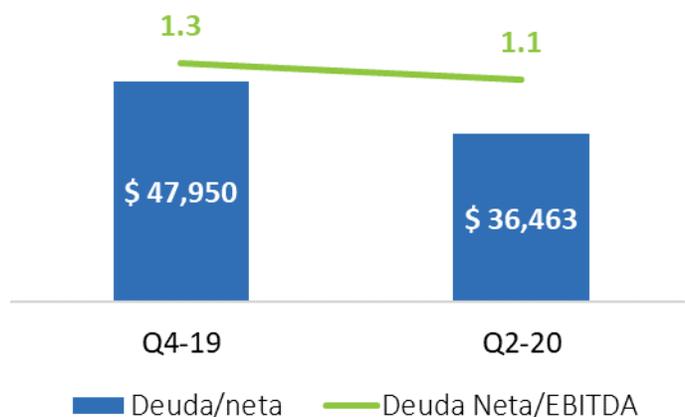
# Resultados acumulados

El EBITDA disminuye un 20% debido a la disminución del volumen de ventas. Los ajustes en costos y gastos permitieron mantener estable el margen EBITDA en 7.1% vs 7.2% del 2019

EBITDA - U. Neta (\$millones)



Deuda neta (\$millones)



## EBITDA

- El Q2-20 finaliza con un EBITDA en equilibrio, donde la recuperación gradual de los mercados estratégicos y la gestión de costos y gastos fijos compensa el impacto del paro de operaciones en el mes de abril

## UTILIDAD NETA

- El resultado neto del primer semestre es -\$4,389 millones, como consecuencia de menor resultado operacional y el efecto contable por diferencia en cambio en lo corrido del año (-\$6,142MM)

## SITUACIÓN FINANCIERA

- El endeudamiento neto finaliza en \$36,466 MM y un índice de 1.1 x ebitda, mejorando incluso el resultado al cierre de 2019 (1.3 x ebitda)
- La compañía no ha requerido hacer uso de los créditos tomados para fortalecer su liquidez durante la pandemia, debido a la buena gestión de su capital de trabajo.

# Sesión de preguntas

## **¿Cómo ven el vidrio como competencia del PET?**

No vemos el vidrio como una amenaza fuerte. En los últimos 15 años en Colombia no se han visto inversiones de las embotelladoras para botellas de vidrio, todas las inversiones han sido en PET alineados con la tendencia mundial

## **¿Han pensado convertir deuda en dólares a pesos?**

La conversión de la deuda en dólares a pesos es un tema que se analiza permanentemente en la Junta Directiva. Teniendo en cuenta que las ventas de la compañía están indexadas al dólar en un porcentaje cercano al 95%, la deuda en dólares actúa como una cobertura natural, por lo que consideramos conveniente tener deuda en dólares

## **¿En el Congreso de la República se aprobó la ley de plazos justos para pequeñas empresas, esto como afecta a Enka?**

No se espera un impacto por esta ley. El promedio de pago a proveedores de Enka cercano a 30 días y los plazos superiores son con proveedores del exterior, que son grandes corporaciones.

## **La capitalización bursátil de la compañía es muy baja. ¿Se ha pensado en recomprar acciones?**

En la Junta Directiva se ha analizado esta posibilidad, sin embargo, la prioridad en la actualidad es salir de la situación originada por la pandemia. En el futuro se puede volver a analizar esta alternativa

# Sesión de preguntas

## **¿El proyecto de la nueva planta de reciclaje y la venta de los terrenos sigue vigente ?**

Tanto el proyecto de reciclaje como la venta de los terrenos están en stand-by por la coyuntura del COVID-19.

Proyecto B2B: hasta el momento los proveedores de maquinaria han mantenido plazos de entrega y se hará seguimiento en el mes de agosto

Venta de terrenos: se mantienen las conversaciones para viabilizar el negocio

## **¿Se ha considerado alternativas de financiación a través de la Bolsa de Valores de Colombia?**

Para la financiación de proyectos se han analizado todas las alternativas, incluyendo el sector financiero, el mercado de capitales y entidades multilaterales con interés en fomentar proyectos sostenibles

## **¿Cómo va el proyecto de modernización de fibras?**

Se han homologado productos como geotextiles y se avanzan otros desarrollos como fibra conjugada, de gran aplicación en Colombia. Algunos desarrollos han tomado mas tiempo por la imposibilidad de visitas de personal técnico del exterior

## **¿Cuáles son las perspectivas para el segundo semestre de 2020?**

En negocios verdes e hilos industriales somos optimistas con la reactivación de la demanda. Las perspectivas de filamentos también son buenas, sin embargo su recuperación será más lenta.

# Sesión de preguntas

## **¿La disminución en gastos de operación originados por la pandemia son sostenibles en el corto plazo?**

La reducción de costos y gastos ha sido una constante en la compañía durante el desarrollo de la Ley 550. Con el inicio de la pandemia se dieron unas reducciones en costos y gastos puntuales para afrontar la crisis. No se esperan mayores ahorros ya que el trabajo grande ya se hizo durante todos estos años de reestructuración.

**enka**

