

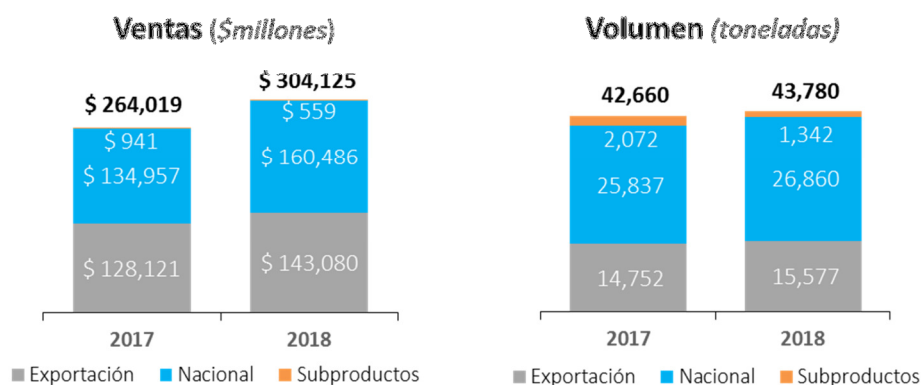
INFORME DE RESULTADOS

Acumulado al Tercer Trimestre 2018

- Las ventas crecen un 15% en pesos y un 5% en volumen, con buen comportamiento en todos los negocios
- El EBITDA crece un 19% y la Utilidad Neta un 66%, en comparación con el mismo período del año anterior
- La devaluación del peso genera un efecto positivo sobre los resultados operacionales del tercer trimestre

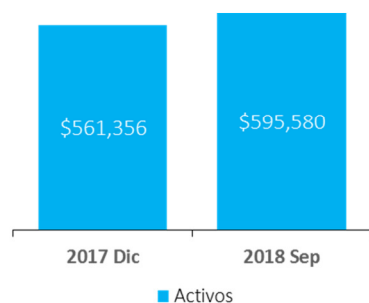
Resultados Acumulados

Los ingresos operacionales acumulados al cierre del tercer trimestre son \$304,125 millones, un incremento del 15% frente al mismo período del año anterior, como consecuencia del mayor volumen de ventas y los mayores precios internacionales de la cadena petroquímica, que compensan la revaluación. El volumen, sin incluir subproductos, aumenta un 5%, reflejando el buen comportamiento de todos los negocios.

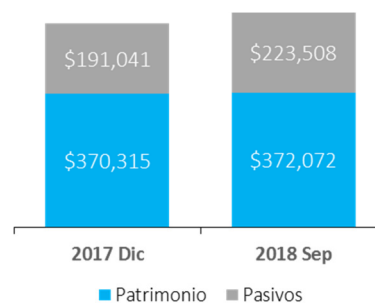


El EBITDA acumulado es \$19,826 millones, el cual es superior en un 19% al resultado del año anterior. El crecimiento en ventas y el buen comportamiento de los negocios estratégicos han permitido compensar la menor tasa de cambio (-\$53; -1.8%) y el menor beneficio por venta de inventarios a menor costo del período. El resultado neto finaliza en \$1,828 millones, superior en \$730 millones al año anterior, principalmente por el mejor resultado operacional que contrarresta los efectos por diferencia en cambio e impuesto diferido.

Activos (\$millones)



Pasivos y Patrimonio (\$millones)



El tercer trimestre del 2018 finaliza con activos por valor de \$595,580 millones, un incremento de \$34,225 millones frente al cierre del año 2017, principalmente por mayores niveles de capital de trabajo, mayores ventas y precios internacionales, e inversiones en proyectos, que compensan las depreciaciones del período. Por su parte, los pasivos suman \$223,508 millones, superiores en \$32,467 millones al cierre del año anterior, principalmente por mayor financiación de proveedores y recursos financieros para los proyectos en curso.

El índice de endeudamiento neto se encuentra en niveles adecuados para la operación de la compañía y finaliza en 1.9 veces EBITDA (2017:1.6x), incrementándose por los nuevos desembolsos necesarios para la financiación de inversiones en proyectos.

Estado de resultados

\$ millones	2017 Q3	2018 Q3
Ingresos operacionales	264,019	304,125
Costo de ventas	-232,416	-265,270
Utilidad bruta en ventas	31,602	38,855
Gastos de admón. y ventas	-27,999	-30,784
Otros, (neto)	196	-437
Cobaduras operativas	999	237
Utilidad operativa	4,799	7,871
EBITDA	16,721	19,826
Financieros (neto)	-2,499	-2,196
Diferencia en cambio	1,203	-398
Costo amortizado	-874	-514
Método de participación	-413	-264
Provisión impuesto renta	-1,827	-1,820
Impuesto diferido	710	-851
Utilidad neta	1,098	1,828

Estado de situación financiera

\$ millones	2017 Q4	2018 Q3
Activos		
Disponible e Inv. temporales	15,558	8,295
Deudores	73,991	91,658
Inventarios	65,743	88,932
Inversiones permanentes	6,445	6,181
Impuesto Diferido	10,784	9,725
Activos fijos (neto)	321,825	323,779
Propiedades de inversión	54,900	54,900
Propiedades para la Venta	12,110	12,110
Total activo	561,356	595,580
Pasivos y patrimonio		
Proveedores y otros	64,804	91,159
Financieros	44,533	51,008
Laborales	9,438	10,802
Impuestos, gravámenes	2,636	1,820
Estimados y provisiones	2,904	3,571
Impuesto diferido	58,580	58,302
Ley 550	8,146	6,846
Total pasivo	191,041	223,508
Total, patrimonio	370,315	372,072
Total pasivo y patrimonio	561,356	595,580

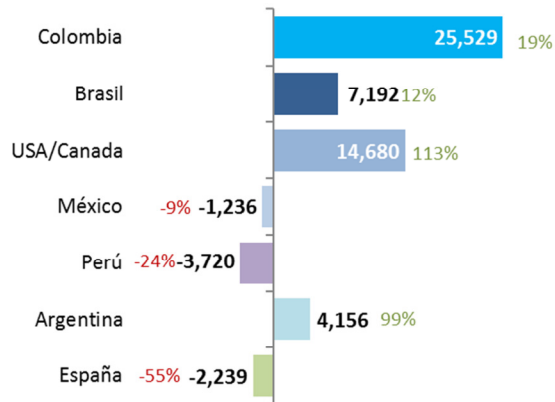
Mercados

El mercado local crece un 19% en ingresos y un 4% en volumen, favorecido por las medidas implementadas a comienzos del año por el gobierno nacional para evitar la subfacturación y por el buen comportamiento de los negocios verdes.

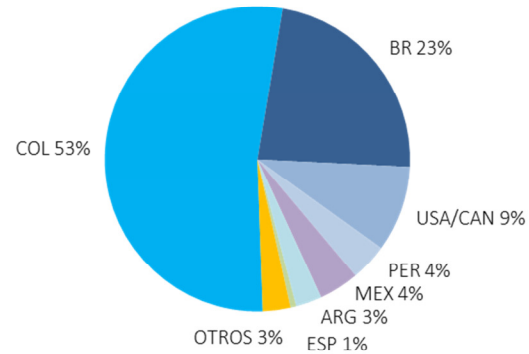
Por su parte, las exportaciones crecen un 12% en ingresos y un 6% en volumen, como resultado del desarrollo de mercados estratégicos, principalmente en Estados Unidos y Canadá, donde se han consolidado negocios de Hilos Industriales para diferentes aplicaciones. Brasil y Argentina también han tenido un buen desempeño, a pesar de sus dificultades económicas y políticas.

Las exportaciones suman US\$49.7 millones y representan un 47% de las ventas totales de la compañía en 2018.

Variación en Ingresos

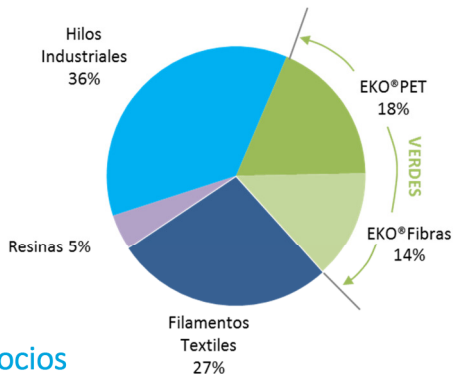


Ventas por Destino 2018



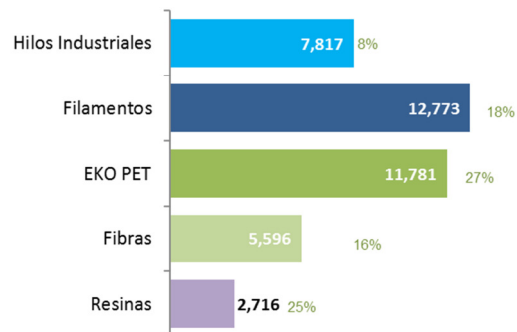
Todas las líneas han tenido un buen comportamiento durante el año como resultado de la diversificación de mercados y el continuo desarrollo de aplicaciones de mayor valor agregado. A continuación, se presentan los resultados más relevantes de los diferentes negocios:

Ventas por Línea 2018



Negocios Verdes

Variación en Ingresos



Los ingresos acumulados finalizan en \$96,864 millones, un crecimiento del 22% frente al año anterior. El volumen aumenta un 3% finalizando en 21,897 toneladas.

EKO®PET (13,047t): con un crecimiento de 27% en pesos y 3% en volumen, esta línea opera a su máxima capacidad. Las ventas se destinan 100% al mercado local, apoyando las estrategias de sostenibilidad de los principales productores de bebidas en Colombia.

EKO®Fibras (8,841t): las ventas aumentan un 16% en pesos y 4% en volumen, principalmente por mayores exportaciones, especialmente por un nuevo desarrollo de geotextiles a partir de botellas verdes recicladas, logrando crear un mercado para este tipo de botellas con efectos muy favorables para la sostenibilidad. Las exportaciones representan un 41% del volumen de esta línea de negocios

EKO®Poliolefinas: la nueva planta de reciclaje de poliolefinas viene operando de forma satisfactoria durante los primeros meses. Ya se están adelantando diferentes pruebas y procesos de homologación en clientes para ajustar las especificaciones a las aplicaciones finales.

Negocios Textiles e Industriales

Los ingresos operacionales aumentan 13%, finalizando en \$206,702 millones, incremento generado por el mayor volumen de ventas que finaliza en 20,540 toneladas (6%; +1,156t).

Hilos Industriales (10,065t): los ingresos aumentan 8% y 1% en volumen, con mayores ventas de hilos técnicos principalmente a USA y Canadá, mercados que la compañía ha definido como estratégicos por su alta especialización, que compensan algunas ventas spot de 2017 (Perú, Chile, España) y menores ventas de Lona en el mercado mexicano.

Filamentos Textiles (8,423t): incremento en los ingresos del 18% y 14% en volumen, principalmente por las mayores ventas en las líneas de *Nylon* y *Poliéster* que reaccionaron positivamente a la implementación de la medida de umbrales de precios mínimos a las importaciones de textiles, dando una mayor transparencia al mercado colombiano, y aumentaron las ventas en los primeros meses del año. El desarrollo de nuevos mercados permitió aprovechar la mayor dinámica observada en Argentina hasta el mes de agosto favoreciendo las exportaciones de la línea.

Perspectivas

Las perspectivas para el último trimestre del año están en línea con nuestras expectativas, debido al buen comportamiento de los principales mercados y el efecto positivo que tiene una mayor tasa de cambio COP/USD. No obstante, seguimos con especial interés en la evolución de los mercados de Argentina y Brasil, cuyo desempeño se ha visto limitado por dificultades políticas y económicas. La fuerte devaluación en Argentina y el panorama electoral en Brasil generan incertidumbre sobre el comportamiento futuro de estos mercados.

A nivel mundial, la escalada de las tensiones comerciales entre China y Estados Unidos podría tener efectos sobre el mercado internacional. Si bien los mayores aranceles en Estados Unidos pueden generar oportunidades comerciales en este país, una mayor devaluación del Yuan y el re-direccionamiento de exportaciones chinas podrían intensificar la competencia en algunos de nuestros mercados. Estaremos muy atentos a la evolución de esta situación para capitalizar oportunidades y contener posibles efectos negativos que puedan generarse.

Continuamos trabajando intensamente en el fortalecimiento de nuestra red de recolección y en la búsqueda de oportunidades de negocio alineadas con la estrategia de sostenibilidad y valor agregado. Esperamos que la nueva normatividad de responsabilidad extendida del productor, genere mayor conciencia por el reciclaje de envases y empaques, lo cual se vería

reflejado en un incremento en las tasas de aprovechamiento que permitan utilizar nuestras capacidades y experiencia para fortalecer cada día más nuestros negocios verdes

Estados financieros consolidados

Las cifras de los estados financieros consolidados no tienen variación significativa con respecto a las cifras de los estados financieros separados debido a que el tamaño de la compañía filial Eko Red no es representativo con respecto a las cifras de Enka de Colombia como compañía matriz, por tal razón el análisis presentado en este informe aplica tanto para las cifras separadas como consolidadas.

Las cifras comparativas a septiembre 30 de 2018 son las siguientes:

\$ millones	Separado	Consolidado
Ingresos operacionales	304,125	305,013
EBITDA	19,826	20,029
Ganancia neta del periodo	1,828	1,723
Activos	595,580	595,083
Pasivos	223,508	224,362
Patrimonio	372,072	370,721

Enka de Colombia S.A.

Noviembre de 2018

Para mayor información se sugiere consultar la página de Superintendencia Financiera o la página de Enka de Colombia S.A.: www.enka.com.co.