

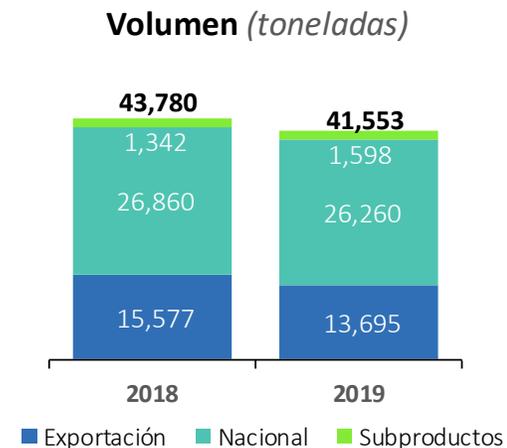
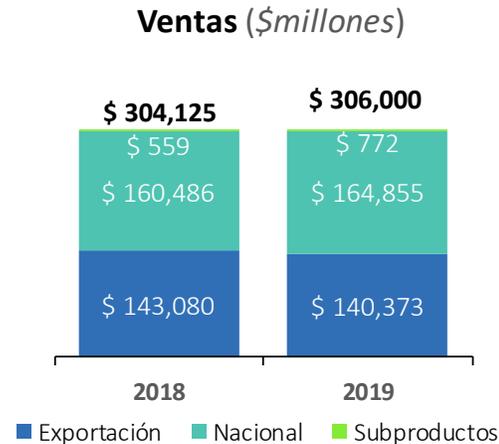
enka

Resultados Corporativos
Tercer trimestre 2019

enka

Ingresos operacionales

Los ingresos aumentan 1% principalmente por la mayor tasa de cambio, compensando el menor volumen de ventas especialmente en el mercado de exportación



Subproductos: Tapas y etiquetas de las plantas de reciclaje y desperdicios de los diferentes procesos productivos

NACIONAL (Ing. 3%; Vol. -2%)

- Crecimiento en los ingresos por la mayor tasa de cambio, que compensó el menor volumen de ventas por la coyuntura de mayores ventas en 2018 durante la implementación de los umbrales mínimos de importación.

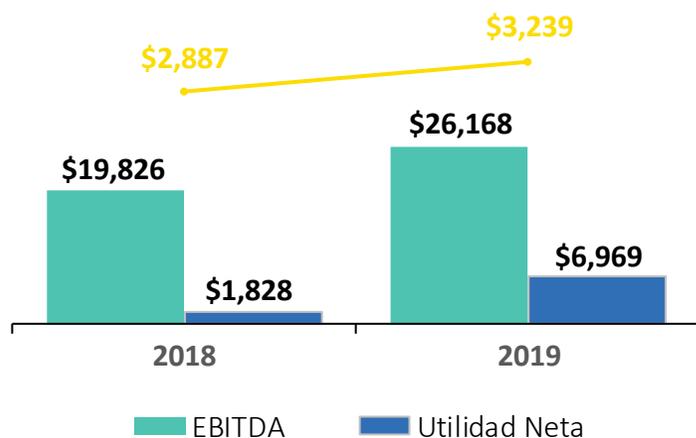
EXPORTACIÓN (Ing.-2%; Vol.-12%)

- El buen comportamiento del mercado norteamericano que crece 42% en ingresos con una mejor rentabilidad, ha mitigado menores ventas en Fibras, por inventarios para la entrada en operación de la modernización de la planta, y menores ventas en México y Argentina
- Las exportaciones alcanzaron los USD 43 millones, con una participación del 46% (2018:47%) sobre los ingresos totales

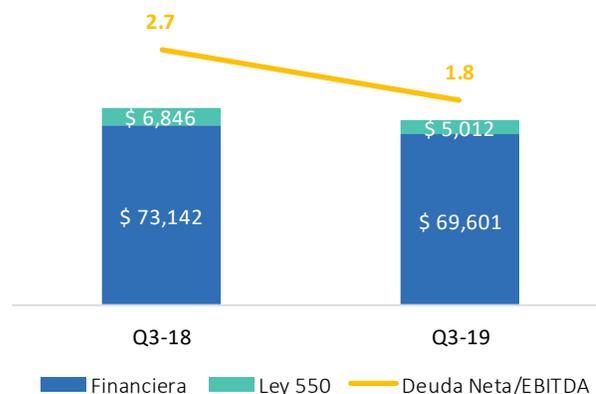
Resultados acumulados

El EBITDA crece 32% y la utilidad 281%, principalmente por la devaluación, mejores márgenes y el buen comportamiento de la recolección de botellas, que compensan el menor volumen de ventas

EBITDA - U. Neta (\$millones)



Deuda (\$millones)



EBITDA

- El margen EBITDA alcanza el 8.6% superior al año anterior (2018: 6.5%) por el aumento de la TRM, gestión en la red de captación (volumen y precios) y mejores márgenes en los negocios que compensan el menor volumen y disminución en precios internacionales de materias primas

UTILIDAD NETA

- El mejor resultado operativo y efectos de la ley de financiamiento favorecen la utilidad de la compañía, compensando totalmente efecto por diferencia en cambio

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

- El índice de endeudamiento (1.8x) mejora frente al año anterior principalmente por el incremento del EBITDA
- Hasta 2018 las cartas de crédito financiadas se contabilizaban en el rubro cuentas comerciales por pagar. A partir del año 2019, estas operaciones se contabilizan en obligaciones financieras. Se reexpresa septiembre de 2018 para efectos comparativos

Estados Financieros

\$ millones	2018 Q3	2019 Q3
Ingresos operacionales	304,125	306,000
Costo de ventas	-265,270	-257,532
Utilidad bruta en ventas	38,855	48,468
Gastos de admon y ventas	-30,784	-33,462
Otros, (neto)	-437	560
Coberturas operativas	237	-1,278
Utilidad operativa	7,871	14,287
EBITDA	19,826	26,168
Financieros (neto)	-2,196	-2,405
Diferencia en cambio	-398	-4,148
Costo amortizado	-514	-290
Método de participación	-264	20
Provisión impuesto renta	-1,820	-670
Impuesto diferido	-851	175
Utilidad neta	1,828	6,969

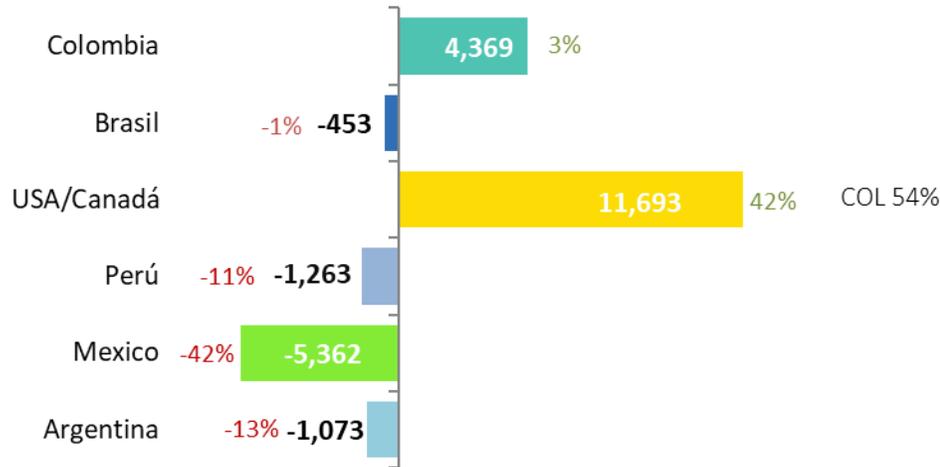
\$ millones	2018 Q4	2018 Q4 (R)	2019 Q3
Activos			
Efectivo y equivalente al efectivo	12,068	12,068	6,266
Cuentas comerciales por cobrar y otras	89,167	89,167	92,746
Inventarios	83,144	83,144	83,113
Inversiones	6,117	6,117	6,137
Propiedades, planta y equipos (neto)	326,444	326,444	324,846
Intangibles	1,178	1,178	515
Arrendamiento Financiero	0	0	2,821
Propiedades de inversión	57,819	57,819	57,819
Activos mantenidos para la Venta	12,110	12,110	12,110
Total activo	588,046	588,046	586,373
Pasivos y patrimonio			
Cuentas comerciales por pagar y otras	86,123	56,548	58,305 (*)
Obligaciones financieras	51,222	80,795	69,601 (*)
Beneficios a empleados	9,350	9,350	10,129
Arrendamiento Financiero	0	0	2,821
Impuestos por pagar	2,241	2,241	892
Estimados y provisiones	5,980	5,980	6,693
Pasivo por Impuesto diferido	48,901	48,901	48,542
Pasivo por Ley 550	6,446	6,446	5,012
Total pasivo	210,263	210,263	201,993
Total patrimonio	377,784	377,784	384,380
Total pasivo y patrimonio	588,046	588,046	586,373

(*) Hasta 2018 las cartas de crédito financiadas se contabilizaban en el rubro *cuentas comerciales por pagar*. A partir del año 2019, estas operaciones se contabilizan en *obligaciones financieras*. Se reexpresa el cierre del 2018 para efectos comparativos

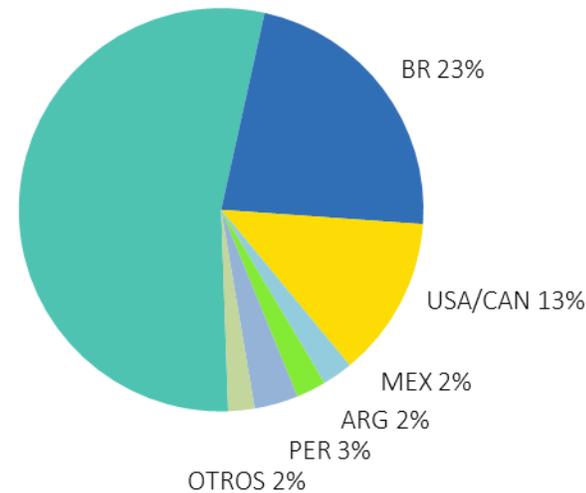
Mercados

La diversificación de mercados ha permitido reducir el riesgo a los ciclos económicos presentados en la región. Es así como el crecimiento en el mercado norteamericano (42%) ha mitigado menores ventas en México (guerra comercial) y Argentina (situación económica)

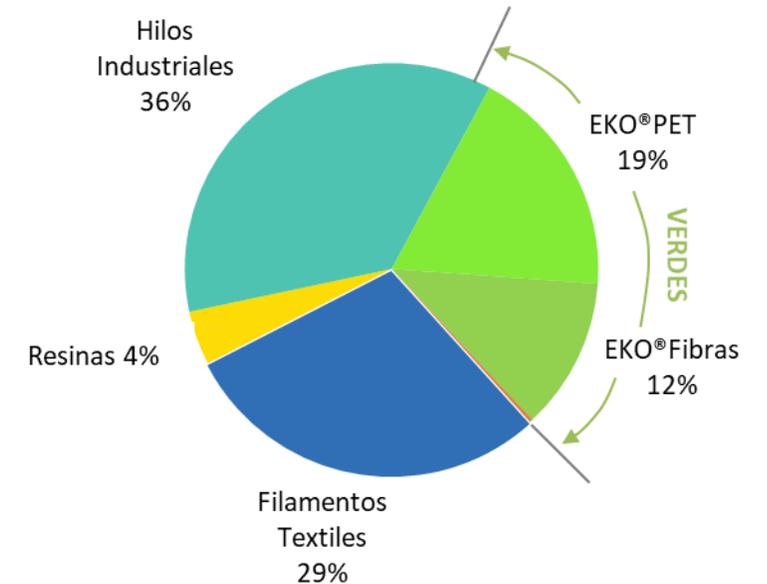
Variación en Ingresos



Ventas por Destino 2019

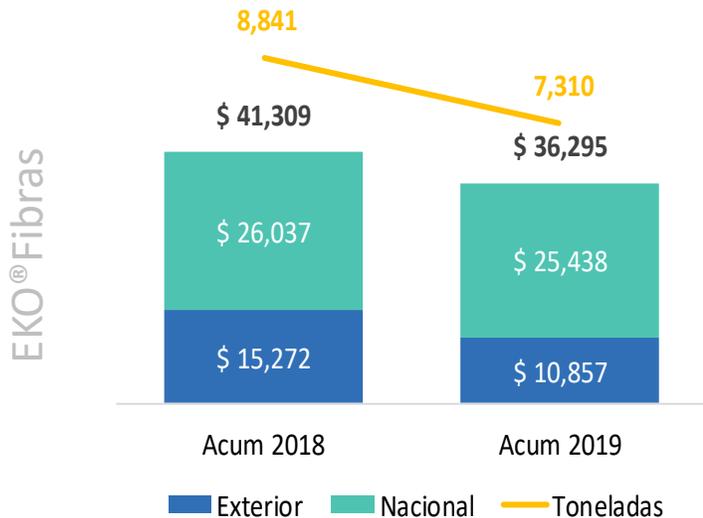
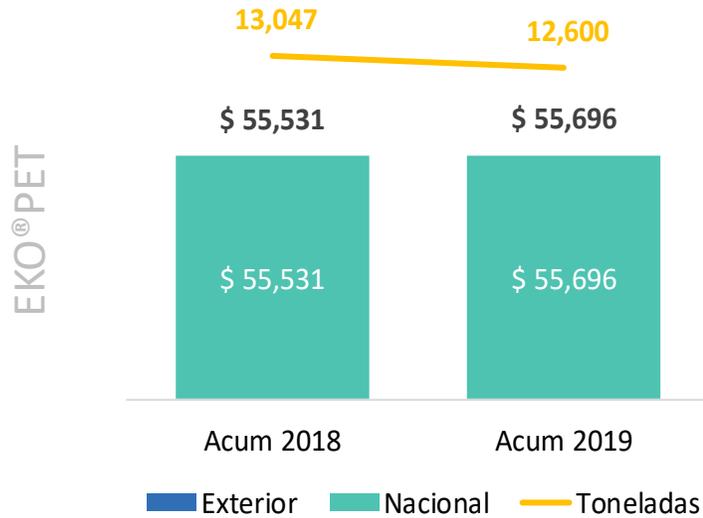


Ventas por línea 2019



* Ventas sin subproductos, cifras en millones de pesos

Ventas - Negocios Verdes



CAPTACIÓN

- La red de captación evoluciona positivamente, con un crecimiento del 13% por el buen comportamiento de la demanda de PET y estrategias para mejorar el recaudo

EKO®PET

- La planta opera a máxima capacidad. Las menores ventas se dan por pruebas requeridas para el proyecto de la segunda planta

EKO®FIBRAS

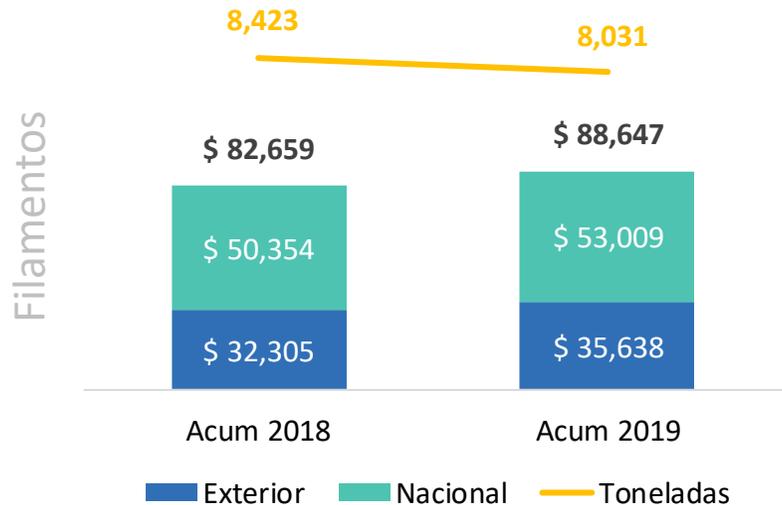
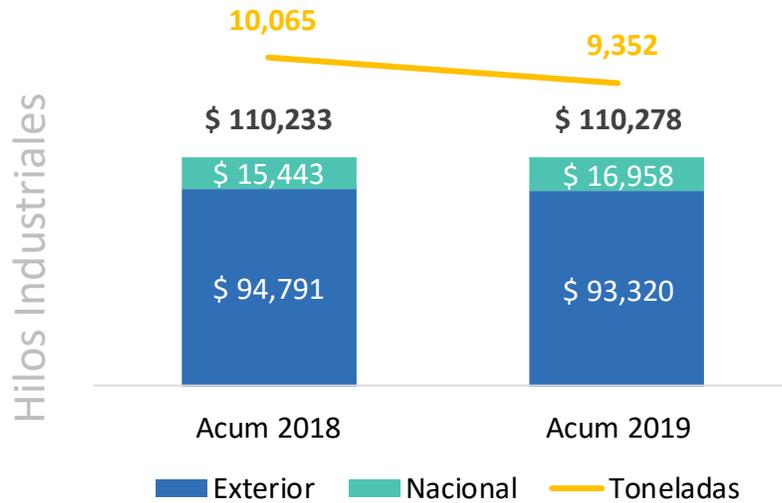
- Menores exportaciones a Brasil por inventarios para la entrada en operación de la modernización de la planta
- Todos los productos del portafolio actual se encuentran homologados tras la modernización de la planta. Se inicia el desarrollo de nuevos productos

EKO®POLIOLEFINAS

- Las ventas vienen creciendo trimestre a trimestre superando en octubre el volumen de generación de las plantas actuales
- Continúan los procesos de homologación y desarrollo de aplicaciones de alto valor agregado para la línea

* Ventas sin subproductos, cifras en millones de pesos

Ventas - Negocios Textiles e Industriales



HILOS INDUSTRIALES

- Los ingresos permanecen estables por mayor TRM que compensa el menor volumen (-7%).
- El incremento en ventas de hilos técnicos especiales al mercado norteamericano ha mejorado la rentabilidad de esta línea compensado las menores ventas
- Se realiza inversión de USD 1MM en texturizado por aire para aplicaciones especiales de hilos técnicos en Estados Unidos

FILAMENTOS

- Los ingresos de la línea aumentan 7% por la mayor tasa de cambio y la mayor participación de Nylon textil
- Las ventas locales disminuyen 6% en volumen por el efecto del decreto de umbrales mínimos de importación que favoreció el S1-18
- Las exportaciones se mantienen estables en volumen por las mayores ventas de Nylon a Brasil que compensan menores ventas de Poliéster a Argentina

* Ventas sin subproductos, cifras en millones de pesos

Proyecto segunda planta de reciclaje de PET B2B

Duración: 2 años

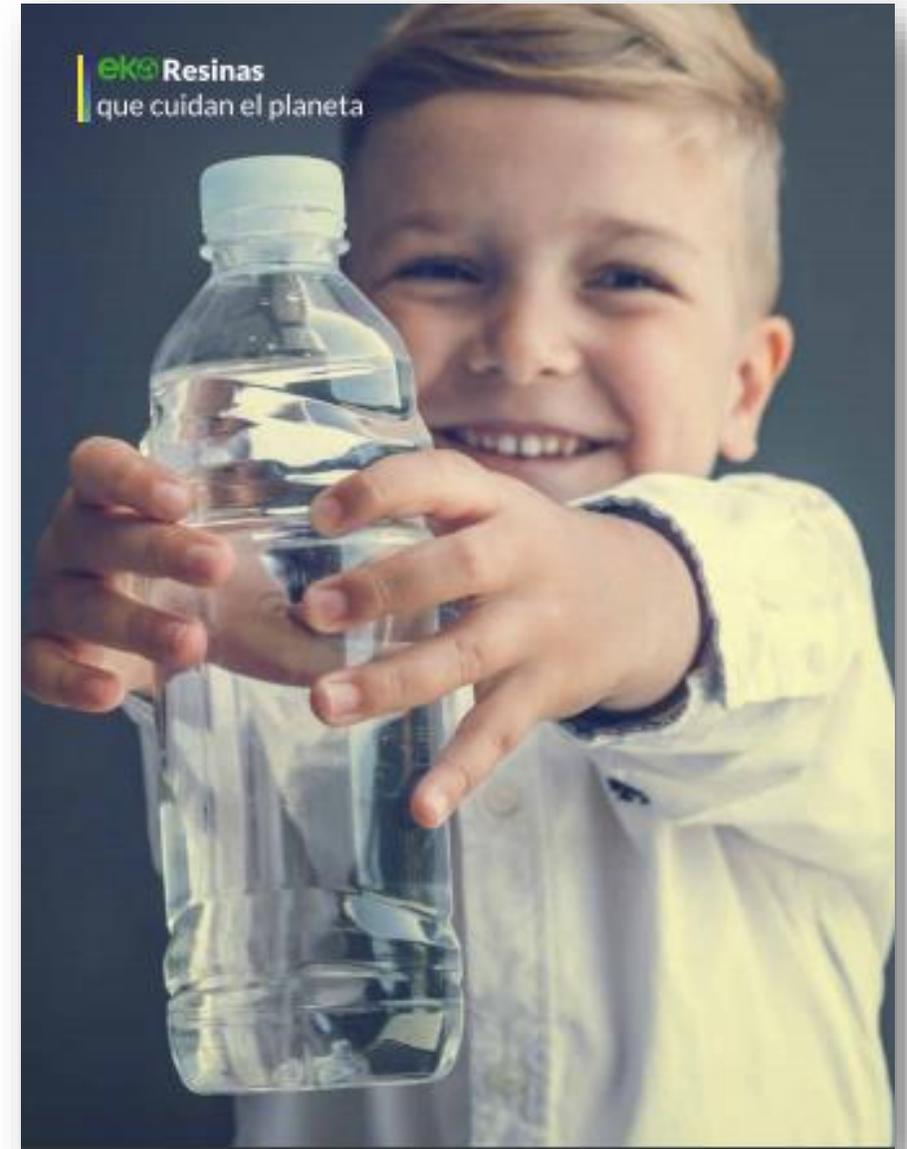
Capacidad: 24,000 ton/año de EKO®PET

Origen de la tecnología: Europa

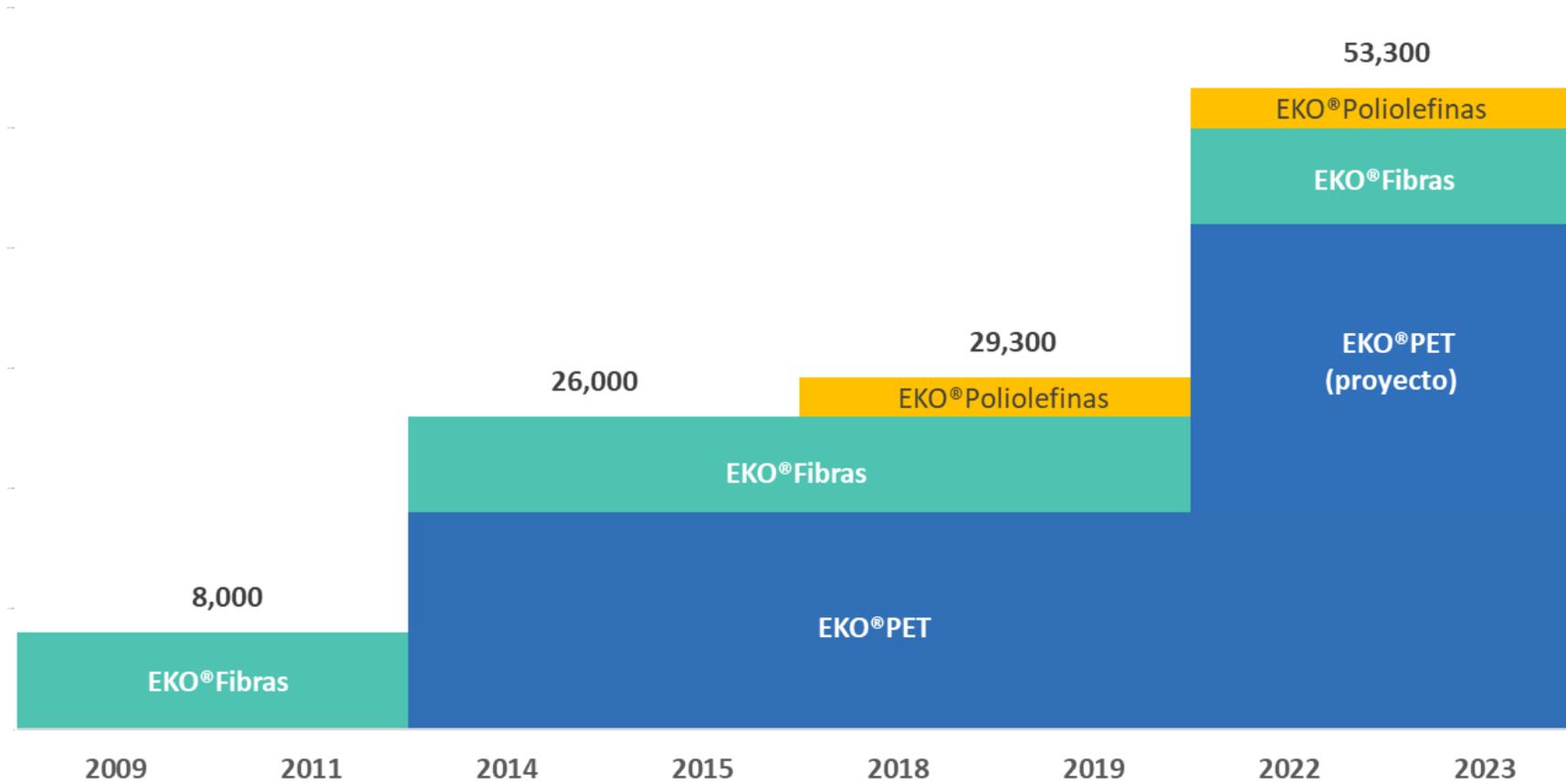
Inversión: USD 28 MM (*costo de la planta > USD 40 MM*)

Beneficios ambientales:

- ✓ Botellas PET: recuperación de 1.920 MM (actual 1.000 MM)
- ✓ Ahorro energía: equivalente al consumo de 566.000 hogares (actual 295.000)
- ✓ Ahorro CO₂: equivalente al retiro de 21.100 vehículos (actual 11.000)
- ✓ Compras de PET: ingresos al sector reciclador por \$115.000MM (Actual \$60.000MM)
- El proyecto impactará positivamente las tasas de reciclaje en Colombia, ya que Enka duplicará el número de botellas de PET llegando a las 63,500 toneladas
- Enka se convertirá en una de las mayores plantas de PET Bottle-to-Bottle a nivel mundial, alcanzando una capacidad total de 42,000 toneladas de EKO®PET al año.



Evolución capacidad plantas de reciclaje



Sesión de preguntas

¿Qué resultados se esperan de la planta de Poliolefinas cuando entre la nueva planta B2B?

La planta de poliolefinas que entró en operación en agosto de 2018 fue construida pensando en una segunda planta de reciclaje de PET. La planta de poliolefinas se encuentra operando a un 50% de capacidad, cuando entre la segunda planta estará al 100% de la capacidad

¿Las ventas de la nueva planta serían para mercado local o de exportación?

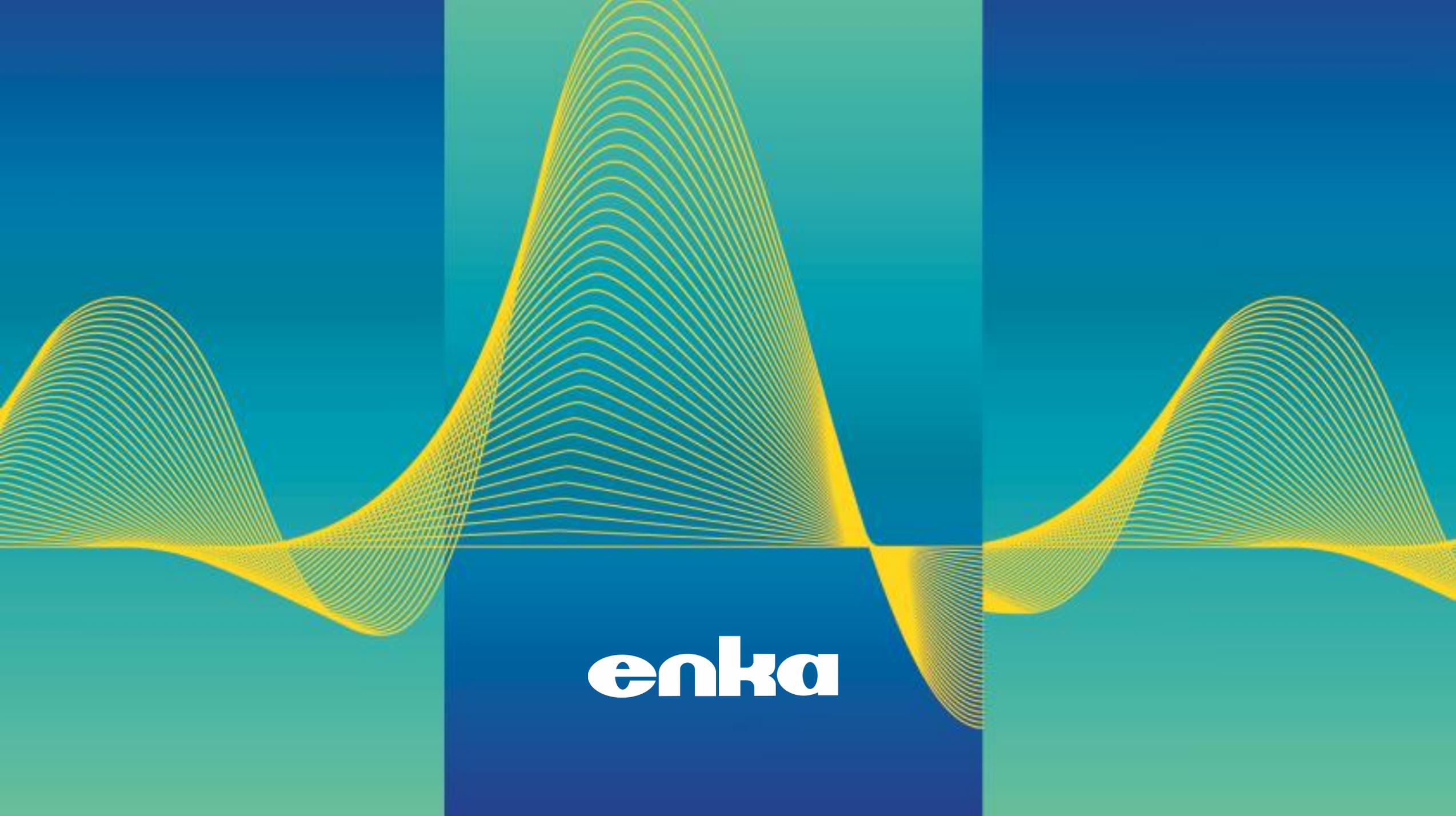
Si bien hay interés de compañías internacionales, las ventas de la nueva planta de reciclaje de PET tendrían como destino el mercado local, debido a que la demanda estimada superaría la oferta de nuestra capacidad instalada.

¿Cómo quedaría el índice de endeudamiento con la financiación del proyecto?

Bajo el esquema de financiación, 60% deuda y 40% recursos propios de venta de terrenos, el índice de endeudamiento se mantiene en niveles adecuados

¿Se analizó la posibilidad de que el proyecto fuera una Zona Franca Uniempresarial?

Si bien la inversión total en la planta es de USD 40 MM, las inversiones efectivas en efectivo son de USD 28 MM por las eficiencias que se tiene al construirla en nuestra planta actual, por lo tanto, no se cumplen los requisitos para una Zona Franca Uniempresarial



enka